

„D.A.S. 1 – Neues Produkt für Makler“

Für eine „preissensible Klientel“, die sich erstmals dem Thema Rechtsschutz zuwendet, hat D.A.S. ein spezielles Makler-Produkt entwickelt.

Johannes Loinger, Vorstandsmitglied von D.A.S., präsentiert ein Einstiegsprodukt in den Rechtsschutz.

Die Rechtsschutzversicherung ist ein im hohen Maße erklärungsbedürftiges, gleichzeitig auch nicht ganz billiges Produkt. Um den Maklern in der Beratung ihrer Kunden den Einstieg in diese Versicherungssparte zu erleichtern, hat die D.A.S. (Österreichische Allgemeine Rechtsschutz Versicherungs-AG) ein neues Produkt entwickelt, das speziell für Makler gedacht ist. „Wir haben bei der Entwicklung von D.A.S. 1 – Rechtsschutz ganz bewusst die Makler mit eingebunden“, betont Vorstandsmitglied Akad. Vkmf. Johannes Loinger. Man habe bei einschlägigen Veranstaltungen mit Maklern ganz gezielte Umfragen durchgeführt, um deren Einschätzung zu diesem einigermaßen komplizierten Marktsegment kennenzulernen. Denn immerhin macht die Vertriebs-schiene Makler bei D.A.S. bereits 25 Prozent der Gesamtprämie aus.

Seit Juli dieses Jahres ist nun das neue Produkt auf dem Markt: Mit D.A.S. 1 – Rechtsschutz hat der führende Spezialist in diesem Segment eine Grundsicherung für alle entwickelt, die im Fall eines möglicherweise existenzbedrohenden Ereignisses das Zurückgreifen auf den Schutz und die Kostenübernahme durch einen starken

Partner ermöglicht. Eine Versicherungssumme von 80.000 Euro und die Mitversicherung der Angehörigen bringen Sicherheit für die ganze Familie. Das neue Angebot besteht aus 2 Paketen. Der D.A.S. 1 – Verkehrs-Rechtsschutz bietet die Absicherung für alle in einem Familienkreis gehaltenen Fahrzeuge sowie den klassischen Lenker-Rechtsschutz. „Es wird vielfach unterschätzt, welche Belastungen auf einen Fahrzeughalter bei komplizierten Rechtsstreitigkeiten im Gefolge eines Unfalles zukommen können“, betont Johannes Loinger im Gespräch mit VM.

So umfasse der angebotene Rechtsschutz auch alle sogenannte Ermessensfragen im Führerscheinenzug und somit die Gefährdung der Lenkerberechtigung. Das Paket der Risikoabdeckung reicht vom Strafrechtsschutz über den Fahrzeug-Vertragsrechtsschutz bis zu Ausfallversicherungen für gerichtlich bestimmte Ansprüche aus Körperschäden.

Darüber hinaus bietet der Rechtsschutzversicherer ein weiteres Produkt an: D.A.S. 1 – Rechtsschutz ohne Verkehrsbereich. Hier handelt es sich um Rechtsfragen, die im Privatbereich auftreten können und die teilweise ebenfalls Rechtsauseinandersetzungen betreffen, die materielle Existenzbedrohung bedeuten können. Die Palette reicht vom Schadenersatz, der Verteidigung in gerichtlichen Strafsachen über rechtliche Auseinandersetzungen mit dem Arbeitgeber vor dem Arbeitsgericht bis



Johannes Loinger: „D.A.S. 1 ist aus einem intensivem Dialog mit Maklern entstanden“

zu Streitigkeiten aus Versicherungsverträgen für den Privat- und Berufsbereich und inkludiert selbstverständlich auch eine fundierte Auskunft in allen Rechtsfragen. Besonders interessant ist der Rechtsschutz für Grundstückseigentum und Miete. Der betrifft sowohl Mieter als auch Eigentümer von Immobilien. Dieses neue Produkt, das selbstverständlich auch in Kombination gezeichnet werden kann und somit einen Rundum-Schutz bietet, richtet sich genau an jene Gruppe von Maklern, die aus ihrer Risikoanalyse heraus die Kunden an die Rechtsschutzversicherung erstmals heranführen wollen. „Wir wollen mit diesem Angebot bewusst etwas in die Breite gehen,“ unterstreicht Loinger, der die Beratungsfunktion der Makler gerade in Rechtsschutzfragen betont. ■

von Milan Frühbauer

